

Oaktree Group zoekt een accountmanager

Binnen de Oaktree Group werken hoofdzakelijk gespecialiseerde ICT'ers binnen verschillende disciplines. Maar om de beste ICT- en communicatieoplossingen te kunnen leveren aan onze klanten, hebben we eerst iemand nodig die uitblinkt in netwerken in niet-ICT-gerelateerde context. Een accountmanager ICT om precies te zijn. Ben jij een commercieel zwaargewicht en ben je wel toe aan een flink team leuke collega's en dito relaties? Stop dan niet met lezen!

Wat ga je doen?

Als accountmanager ICT zorg je dat onze mooie klantenlijst nóg wat langer wordt. En dan in het bijzonder de lijst met klanten van middelgrote en grote organisaties. Bij de Oaktree Group beland je in een warm bad, je krijgt een klantenbase waar je commercieel verantwoordelijk voor bent en waar veel cross sell kansen liggen maar van jou vragen we om ook nieuwe klanten te werven, vanuit je eigen netwerk en leads vanuit de organisatie. Naast dat je dus een klantenbase krijgt, bouw je proactief aan een eigen klantenportefeuille en onderhoudt die zoals een liefhebber van bijzondere sportauto's voor zijn Aston Martin zorgt.

Hoe je dat doet, heb je voor een groot deel zelf in de hand. Het zal geen geheim voor je zijn dat je er met sterke communicatieve vaardigheden, kennis en ervaring en een goed ontwikkelde neus voor commerciële mogelijkheden goed op staat. En is een klantrelatie eenmaal binnen, dan zorg je ook dat-ie aan boord blijft, door regelmatig in contact te blijven met je klant.

Wat moet je in huis hebben?

Accountmanager ICT bij de Oaktree Group is een baan waarover je vol trots kan vertellen op feesten, partijen en familiebijeenkomsten. Het is een job die niet voor iedereen is weggelegd, maar hopelijk wel voor jou. Vooral als je de volgende elementen van ons verlanglijstje kunt afvinken:

- Je hebt hbo werk- en denkniveau.
- Je bent aantoonbaar succesvol in het uitbouwen van klantrelaties .
- Je bent commercieel ijzersterk.
- Je bent communicatief vaardig; mensen gaan graag met je om.
- Je signaleert verkoopsignalen en zet deze bij voorkeur om in klinkende munt.
- Je kunt onze oplossingen, die soms behoorlijk technisch zijn, dusdanig vertalen dat ook klanten zonder ICT-diploma snappen waar je over praat.
- Je hebt ervaring als ICT-accountmanager
- Heb je ervaring met de verkoop van digitale werkplekken? Bonuspunten voor jou!
- Het Nederlands beheers je uitstekend en het Engels gewoon goed.
- We vinden Groningers, Friezen, Limburgers en Zeelanders hele leuke mensen, maar het is handig als je wat centraler in Nederland woont, in de regio van onze klanten.

Ons aanbod

Je ziet wel: we vragen best wat van onze nieuwe collega. Daar hoort natuurlijk een mooie beloning bij. Nou, die hebben we! Je gaat aan de slag binnen een professionele, informele werkomgeving en je collega's zijn mensen met wie het uitstekend samenwerken en – op vrijdagmiddag – borrelen is.

Wil je jouw talent updaten en upgraden als Windows? Vinden we mooi! Daaraan biedt de Oaktree Group alle ruimte. En ook niet onbelangrijk: onze arbeidsvoorwaarden zijn prima de luxe. Een goed salaris, interessante bonusregeling en daarnaast nog een mooi pakket secundaire arbeidsvoorwaarden: een (van oorsprong) blinkende auto, supersnelle laptop en vlotte smartphone. En voordat we het vergeten: het gaat om een fulltime functie. Daaronder verstaan we 40 uur per week.